

Del 2

Hur du tar din **innovation** till marknaden

ATT SJÄLV DRIVA VERKSAMHETEN

Barker Brettell
Intellectual Property

GILLIOR
ADVOKATBYRÅ

**CAUSEY —
WESTLING**

Om oss



ANITA GILLIOR

anita@gillioradvokatbyrå.se

Advokat

Gillior Advokatbyrå



MALIN KEIJSER BERGÖÖ

malin.keijser@barkerbrettell.se

European Patent Attorney

Barker Brettell



NATHALIE HELLSTRÖM

nathalie.hellstrom@causeywestling.com

Skatterådgivare

CauseyWestling



DANIEL HAVERINEN

daniel.haverinen@causeywestling.com

Skatterådgivare

CauseyWestling



Tre olika vägar

1. Sälja produkten/tjänsten genom eget företag
 2. Behålla rättigheterna, men licensiera ut dem
 3. Sälja rättigheterna (eller hela företaget) till annan part
- Olika strategier → olika webinarier
 - Om du redan vet vilken väg du ska gå – välj det webinariet
 - Om du inte har valt väg än – var med på alla
 - Vår genomgång kan vara en hjälp för dig att välja väg!

Varumärke, design och företagshemlighet

Varumärke

1. Bra att vara tidigt ute

- Först till kvarn gäller!
- Man har fem år på sig att börja använda varumärket

2. Bra att vänta

- Få tid och pengar nog för ett starkt varumärke

Investera inte i ett varumärke som inte kan registreras!

Design

- De första tre åren = gratis skydd mot exakt kopiering inom EU
- En registrering behövs
 - För längre tid och en mer omfattande ensamrätt
 - För marknadsföring
- Du har ett år på dig att lämna in ansökan efter att du har offentliggjort designen (EU)

Viktigt: Spara bevis för offentliggörandet av din design!

Företagshemlighet

- Information som gör företaget starkare i konkurrensen med andra, om den inte avslöjas
- Men inte allmän yrkeskunskap

Förutsättning: Rimliga åtgärder för att hemlighålla



Behöver man patent
som egenföretagare?

Barker Brettell
Intellectual Property



Hur kan du som egenföretagare använda patentsystemet?

- Om du tänker sälja eller licensiera ut din innovation behöver du starka patent
- Om du redan från början planerar för en exit behöver du också patent

MEN

- Behöver du egentligen patent om du redan vet att du tänker kommersialisera innovationen i ditt eget företag?



Vad ger egentligen ett patent?

- Patent ger möjlighet att i domstol stämma för patentintrång
- Domstolsprocesser kring patent är oerhört dyra
- I många fall därför i praktiken ointressant, så patent kan vara värdelöst

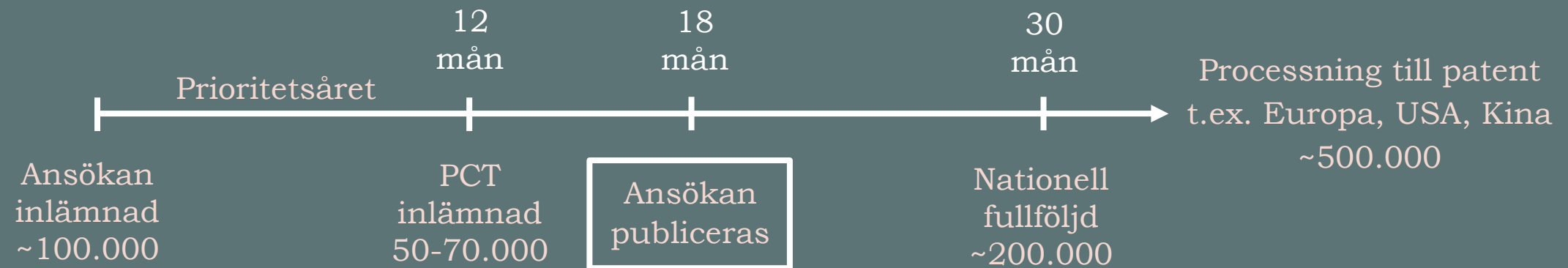
DOCK

- Patent ökar företagets värde
- Patent krävs ofta för att få finansiering, vilket även egenföretagare kan behöva

MEN

- Patent är dyrt!
- Kan du söka patent även om du inte har råd?

Tidslinje för patent



- Publicering sker långt före nationell fullföljd (då de stora kostnaderna uppstår)
- Om du inte fullföljer har du gett bort innovationen!
- Viktigt att ta ställning till detta innan du söker patent
- Du har ett år på dig (prioritetsåret) för att omarbete eller utöka ansökan

Hur gör du om du inte har råd?

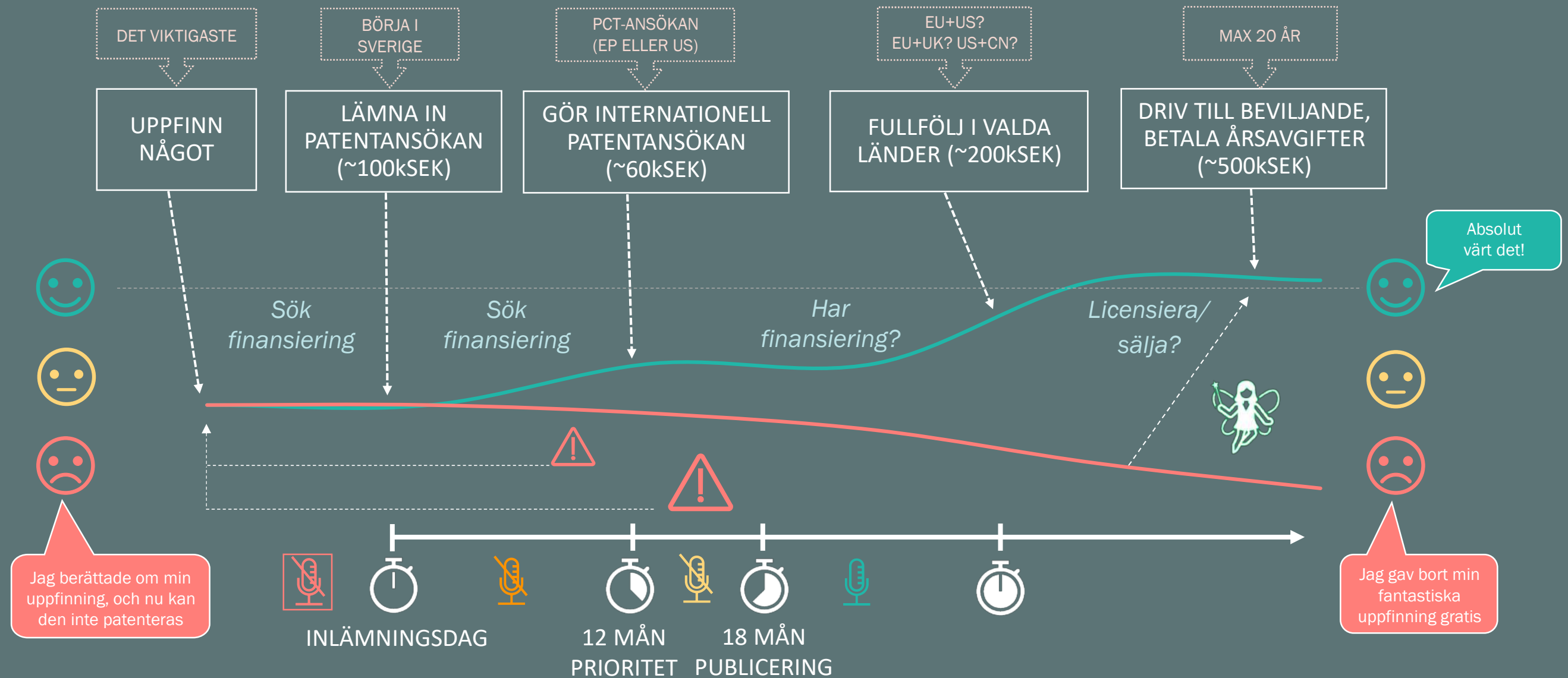
- Skriv den första ansökan själv, beskriv innovationen utförligt (broschyr finns)
- Risk för att prioritet inte håller – gör detta bara om alternativet är inget patent
- Var försiktig med att använda AI!
- Ta hjälp med patentkraven för att minska risken att prioriteten inte håller
- Om du har fått in pengar – gör en genomarbetad ansökan inom prioritetsåret
- Om du inte har fått in pengar – dra tillbaka ansökan innan publicering
- Detta är dock bara vettigt om du hållit innovationen hemlig under tiden!
- Om du drar tillbaka inom prioritetsåret kan du lämna in ansökan igen
- Oerhört viktigt att inte missa denna tidsfrist!
- OBS! Om ansökan ska användas i domstol ska man absolut inte göra så här!!!



Business case för patentering

- Gör ett *business case* för patentering innan första patentansökan
- Ha en tydlig plan för hur du ska få finansiering
- Lämna inte in ansökan för tidigt, se till att ha möten bokade först
- Gör ett nytt *business case* innan PCT-ansökan (prioritetsåret, 12 månader)
- Om *business case* är dåligt – dra tillbaka inom prioritetsåret!
- Gör ett nytt *business case* i god tid innan publicering (18 månader)
- Om *business case* är dåligt – dra tillbaka innan publicering!
- Håll innovationen hemlig tills patentansökan publiceras
- Använd sekretessavtal med alla du pratar med

Varför är det så viktigt att hålla koll på tiden?



Avtal

GILLIOR
ADVOKATBYRÅ



A photograph of a desk with a laptop, a notebook, and a pair of glasses. The laptop is open, and the notebook is in the foreground with a pair of glasses resting on it. The background is a dark, solid color.

Sekretessavtal – NDA

1. Definiera konfidentiell information
2. Sekretessåtagande
3. Undantag
4. Giltighetstid
5. Vitesklausul

Sekretessavtal – NDA

- Förnya i efterföljande avtal
 - Inga tidsglapp!
 - Justera vad som ska hålla hemligt och varför
- Sekretess utan skriftligt avtal?

Avtal mellan delägare

Företagsform	Vem äger innovationen	Beslutsmetod / lösning vid oenighet	Avtal
Enskild firma	Du som privatperson	Du bestämmer	Nej
Samäger Samarbetar	Flera gemensamt	Konsensus Exekutiv auktion/samarbetet upphör	Samarbetsavtal
Aktiebolag	Bolaget	Majoritetsbeslut Ordföranden/lottning vid lika röstetal	Aktieägaravtal

Avtal mellan delägare

1. Hur ska beslut fattas?
2. Hur ska ordförande / andra funktioner väljas och hur ofta ska de väljas om?
3. Hur mycket ska var och en bidra med i tid, pengar och ansvar?
4. När ska bolaget betala utdelning?
5. Om bolaget behöver finansiering, ska alla delägare då vara skyldiga att bidra, och med hur mycket?
6. Om någon av er vill lämna bolaget, har de andra rätt/skyldighet att köpa de andelarna? Pris?
7. Vad blir konsekvensen om något av detta inte uppfylls?

Äktenskapsförord



Samarbetsavtal med andra

- Konsult
- Forsknings- och utvecklingssamarbete
- Leverantör av prototyp, material, produkt, internetjänst
 - Vem, vad, när, pris?
 - Varför?
 - Sekretess (NDA)



Samarbetsavtal med andra

- Behåll ensamrätt till din bakgrund (innovationen)
- Reglera rätten till egna och gemensamma resultat (utveckling av innovationen; nya innovationer; know-how)
 - Ensamrätt till egna resultat?
 - Rätt att använda varandras egna resultat
 - Utan kostnad
 - Mot ersättning
 - Korslicenser
 - Rätt att använda gemensamma resultat (ersättning?)
- Kommersialisera tillsammans (Joint Venture, samriskföretag)
- Lyssna på webinarium 3 om licensering!

Skiljeklausul

Exempel på skiljeklausuler hos Stockholms Handelskammars Skiljedomsinstitut:

<https://sccarbitrationinstitute.se/sv/tvistlosningsklausuler/svenska/>

Kostnads kalkylator: <https://sccarbitrationinstitute.se/sv/vara-tjanster/kostnads-kalkylator/>

Tvist om 1 miljon kr → förfarandet kostar ca 150 000 kr (15%)

Tvist om 10 miljoner kr → förfarandet kostar ca 475 000 kr (5%)

Tips! Kräv att ekonomiskt starkare motpart betalar förfarandet

FoU-avdrag

CAUSEY —
WESTLING



Bedömningskriterier för FoU-avdrag

Jämförelse: nuvarande regler vs. förenklingsförslag

Forskning

För att arbete ska räknas som forskning krävs att det sker i:

- kommersiellt syfte,
- är systematiskt,
- kvalificerat, och
- avser att ta fram ny kunskap



- kommersiellt syfte, och
- avser att ta fram ny kunskap.

Utveckling

För att arbete ska räknas som utveckling krävs att det sker i:

- kommersiellt syfte,
- är systematiskt,
- kvalificerat,
- är grundat på resultatet av forskning,
- för att utveckla nya, eller väsentligt förbättrade varor/tjänster/ produktionsprocesser



- kommersiellt syfte,
- för att ta fram eller förbättra varor/tjänster/ produktionsprocesser,
- genom nya lösningar på vetenskapliga eller tekniska problem



Förslag: utökade skatteincitament för FoU

- Utredningen föreslår att reglerna ska träda i kraft den 1 januari 2027.
- Två alternativa modeller som enligt utredningen ska öka innovativa företags investeringsvilja i FoU ytterligare.

Första alternativet

- Förhöjt kostnadsavdrag i inkomstbeskattningen, där företaget får göra avdrag med 200 procent av utgifterna för löner, arvode, förmåner och annan ersättning för arbete till personal som arbetar med FoU.

Andra alternativet

- Återbetalningsbar skattereduktion om 20 procent av samma utgiftsunderlag. Om ett bolag inte kan använda reduktionen genom avräkning mot skatt ska istället ett Skattetilgodohavande kunna betalas ut.

Val av associationsform

**CAUSEY —
WESTLING**



Val av associationsform

Enskild firma – när passar det?

- Enkel form för mindre verksamhet
- Löpande beskattning + sociala avgifter
- Begränsad möjlighet till periodisering

Aktiebolag – centrala fördelar

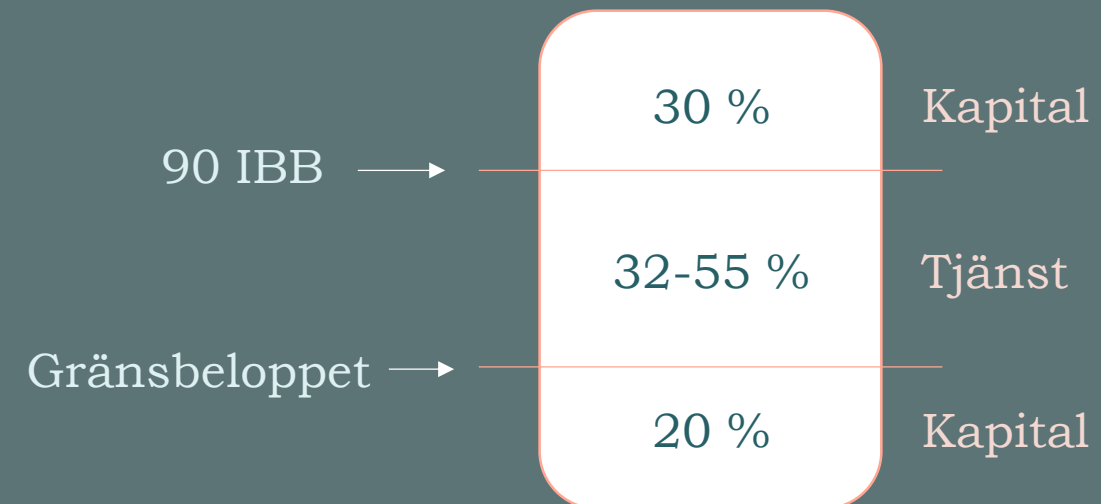
- Vinsterna kan stanna i bolaget
- Du styr själv uttag och tidpunkt
- Ger bättre möjligheter till skatteoptimering

Beskattning av delägare i fåmansaktiebolag

Syftet med 3:12

- Förhindra omvandling av arbetsinkomst till kapitalinkomst.
- Samtidigt uppmuntra entreprenörskap.

Hur beskattas utdelning och kapitalinkomster?



Ny beräkning av gränsbelopp

Grundbelopp 4 IBB (ca 322 tkr 2026)

+

Lönebaserat utrymme enligt ny beräkning
(50% av delägarens andel av löneunderlaget minus ett
avdrag om 8 IBB, ca 645 tkr 2026, per delägare)

+

SLR + 9 % av omkostnadsbelopp överstigande 100 000 kr

+

Sparat utdelningsutrymme utan uppräknig

Slopad löneuttags- och kapitalandelskrav (4%)

(OBS krav på 50 gånger egen lön kvarstår)

Exempel

- *Julius bildade NYAB med ett aktiekapital om 25 000 kr i februari 2025. Julius äger fortsatt samtliga aktier i bolaget vid ingången av 2026. Under 2025 uppgick kontant utbetalda löner i bolaget till 2 000 tkr, varav 700 tkr till Julius.*
 - *Ca 322 tkr grundbelopp*
 - *Ca 677 tkr löner*
- *Gränsbelopp ca 1 000 tkr*

Ny beräkning av gränsbelopp

Grundbelopp 4 IBB (ca 322 tkr 2026)

+

Lönebaserat utrymme enligt ny beräkning
(50% av delägarens andel av löneunderlaget minus ett avdrag om 8 IBB, ca 645 tkr 2026, per delägare)

+

SLR + 9 % av omkostnadsbelopp överstigande 100 000 kr

+

Sparat utdelningsutrymme utan uppräknig

Slopad löneuttags- och kapitalandelskrav (4%)

(OBS krav på 50 gånger egen lön kvarstår)

Kommande webinarier i serien

Hur du tar din
innovation
till marknaden

16 april – för den som vill licensiera ut IP:n

21 maj – för den som vill sälja verksamheten eller rättigheterna

Barker Brettell
Intellectual Property

GILLIOR
ADVOKATBYRÅ

**CAUSEY —
WESTLING**